

**Запитання та відповіді по результатах конференції перед поданням пропозицій,
31 липня 2017 року, 12-00, в офісі ПРООН в м. Київ (вул. Кловський узвіз 1, конференц-зал)**

45-2017-UNDP-UKR-RFP-RPP

**«Надання консалтингових послуг для внутрішньо переміщених осіб (ВПО) та місцевого населення
Донецької і Луганської областей, які отримали фінансування на відновлення або розвиток
підприємницької діяльності в рамках Програми ПРООН малих грантів для підприємців».**

ЗАПИТАННЯ 1. Чи є максимальний час на надання відповіді для грантера?	ВІДПОВІДЬ 1. Максимальний час не лімітований, проте в методології має бути прописаний орієнтовний час відповіді на основні категорії запитань по 4 напрямам.
ЗАПИТАННЯ 2. Якщо консультанту потрібна певна кількість годин на підготовку відповіді для грантера. Наприклад 1 година. Цей час додатково потрібно вказувати у бюджеті чи цей час віднімається від загальної кількості часу, яка надається для грантера?	ВІДПОВІДЬ 2. В бюджеті показується вартість 1 години консалтингу по кожному напрямку (може бути однакова для усіх напрямів). Згодом вестиметься облік витрат часу по формі, яка буде узгоджена між ПРООН і підрядником. Всього 1 грантер може розраховувати на 32 години консалтингу максимум (4 x 8 годин з кожного напрямку).
ЗАПИТАННЯ 3. Всі документи до методології виконання завдання повинні бути додані як окремі документи, чи у формі їх прописувати?	ВІДПОВІДЬ 3. Методологія повинна бути описана окремим документом, де в окремих розділах описуватиметься, як підрядник виконуватиме технічне завдання.
ЗАПИТАННЯ 4. Всі резюме повинні бути додані як окремі PDF файли чи їх потрібно вставляти у форму?	ВІДПОВІДЬ 4. Окреме резюме має бути подане як окремий файл (в PDF або MsWord форматі, наприклад).
ЗАПИТАННЯ 5. Результати минулої діяльності за останні 3 роки у таблиці і Опис досвіду у методології: це мають бути одні й ті самі речі?	ВІДПОВІДЬ 5. Опис діяльності має демонструвати, що компанія має досвід діяльності принаймні 3 роки на ринку консалтингових послуг. В методології окремо описується, як учасник пропонує виконувати технічне завдання з надання консалтингових послуг.
ЗАПИТАННЯ 6. Чи можна видаляти опис із технічної та фінансової пропозиції	ВІДПОВІДЬ 6. Фінансова пропозиція має бути подана, по формі, яка наведена в додатку. У випадку необхідності внесення додаткових пунктів витрат можна додати рядки. Технічна пропозиція - не повинна дублювати опис Технічного завдання, а демонструвати, як це технічне завдання буде виконане. Видаляти нічого не можна!
ЗАПИТАННЯ 7. Скажіть, будь ласка, чи планується оголошення подібного конкурсу для	ВІДПОВІДЬ 7. В рамках існуючого конкурсу грантів переможці будуть виключно з Донецької та Луганської

ВПО, що проживають на території Дніпропетровської області??	областей. Відповідно і консалтинг має бути для цих 2 областей. Щодо інформації про майбутні потенційні конкурси грантів на території Дніпропетровської області - у разі їх планового впровадження, інформація про це буде розміщена на сайті ПРООН.
ЗАПИТАННЯ 8. Чому пропозиції мають бути без ПДВ?	ВІДПОВІДЬ 8. Придбання товарів та послуг здійснюється в рамках проекту міжнародної технічної допомоги. Згідно з Податковим Кодексом України передбачено звільнення від оподаткування ПДВ операцій які фінансуються за рахунок матеріально-технічної допомоги. Просимо Вас ознайомитися з інформацією на сторінці 13 документу ЗАПИТ НА ПРОПОЗИЦІЮ
ЗАПИТАННЯ 9. Паролем необхідно закривати лише фінансову пропозицію, так?	ВІДПОВІДЬ 9. Так.
ЗАПИТАННЯ 10. В ТЗ вказується "примірник подібного дослідження", що маєтсья на увазі (стор, 7 ТЗ п. "Документи, необхідні для подачі пропозиції")?	ВІДПОВІДЬ 10. Достатньо надіслати зразок (або витяг) з подібного дослідження, яке виконувалося в минулому компанією. Або надати посилання на ресурс/сайт , де можна з ним ознайомитися.
ЗАПИТАННЯ 11. Підкажіть формат резюме	ВІДПОВІДЬ 11. Вимог до резюме чи CV нема. Разом з тим, інформація, наведена в резюме має дозволити ідентифікувати мінімальні технічні та професійні вимоги до кандидатів - членів команди (включно з консультантами).
ЗАПИТАННЯ 12. Чи потрібно для написання фінансової пропозиції орієнтуватися на цифру 800 годин, відповідно до умов завдання?	ВІДПОВІДЬ 12. Ми плануємо, що буде орієнтовно 100 грантерів. Розрахунок з компанією переможцем буде здійснено відповідно до фактичної кількості відпрацьованих годин керуючись вартістю однієї години з наданої тендерної пропозиції.
ЗАПИТАННЯ 13. Як буде рахуватися сама консультація, по хвиликах?	ВІДПОВІДЬ 13. Ви маєте вести реєстр обліку звернень і фіксувати фактичний час який знадобився для надання консультації. У реєстрі облік можете вести у хвиликах, а у звітах поданих для ПРООН необхідно відображати загальну цифру у годинах. Ваш підхід щодо розрахунку видів виконаної роботи має бути описано в методології.
ЗАПИТАННЯ 14. За умовами технічного завдання для кожного із грантерів необхідно 8 годин на кожний з 4 напрямів. Як бути, якщо консультації вимагають більше 8 годин	ВІДПОВІДЬ 14. За погодженням з ПРООН, можливо корегування кількості годин відповідно до напрямів, тобто, якщо по якомусь з напрямків була використана менша кількість годин можливо використати цей час

відведених на напрям?	на консультації понад запланованих 8 годин у відповідному напрямку за умови надходження запитів від грантерів на ці консультації.
ЗАПИТАННЯ 15. Чи необхідно записувати розмови та надання консультацій як підтвердження наданих консультацій?	ВІДПОВІДЬ 15. Такої вимоги не має, але в методології вашої пропозиції вам необхідно показати як керівник команди буде контролювати роботу підлеглих консультантів.
ЗАПИТАННЯ 16. Чи вірним є розрахунок 22 робочі дні за напрямком помножити на 5 місяців дорівнює 110 робочих днів по 8 годин?	ВІДПОВІДЬ 16. В нас є кількість годин на одного грантера по 4 напрямкам, 8 годин по 4 напрямкам, тобто 32 години на кожного грантера. Як вони будуть розподілені протягом кількох місяців залежить від специфіки та практики виконання. 4 консультанти повинні бути доступні з 9 до 18.
ЗАПИТАННЯ 17. Чи враховувалась щільність надання консультацій по напрямкам для виконання робочого плану компанією переможцем?	ВІДПОВІДЬ 17. Ви маєте підготувати план графік. Кількість годин стабільна, від компанії не вимагається використання тільки одного тренера за напрямком, але сукупно кількість годин консультацій за напрямком не повинна перевищувати 800 годин.
ЗАПИТАННЯ 18. Чи є обмеження для учасників тендеру по статусу організації (ПП, громадська організація або інше)?	ВІДПОВІДЬ 18. Таких обмежень не має, але компанія учасник повинна відповідати мінімально необхідним кваліфікаційним умовам тендера та повинна мати досвід ведення подібного консалтингу.
ЗАПИТАННЯ 19. Чи має значення для ПРООН форма співробітництва компанії учасника з залученими консультантами?	ВІДПОВІДЬ 19. Не має. Учасник може залучати сторонніх фахівців. У такому випадку, крім СВ, потрібно буде надати підтвердження від такого спеціаліста щодо його згоди на виконання завдання.
ЗАПИТАННЯ 20. Які умови до компанії, які подають пропозиції у консорціумі?	ВІДПОВІДЬ 20. Якщо компанія учасник подає пропозицію у консорціумі з іншою компанією, про це необхідно повідомити ПРООН, заповнити відповідні форми тендерної пропозиції. Кожна з компаній повинна відповідати мінімально необхідним кваліфікаційним вимогам тендеру. У пропозиції необхідно зазначити яка з компаній є головною, та зазначити для яких робіт залучається інша компанія. Необхідно надати лист або угоду між компаніями який підтверджує співробітництво між компаніями. Контракт буде укладено тільки з однією компанією, яка є головною в консорціумі. У випадку необхідності ПРООН запросить надати необхідні документи додатково.
ЗАПИТАННЯ 21. Початок робіт заплановано на 1 серпня 2017, чи буде враховано у строках відведених на виконання завдання, якщо роботи розпочнуться пізніше?	ВІДПОВІДЬ 21. Строк виконання робіт буде враховано відповідно до дати підписання контракту.

ЗАПИТАННЯ 22. Чи можливо отримання авансу від ПРООН компанії переможцю тендеру?

ВІДПОВІДЬ 22. Умовами даного тендеру це не передбачено.