

ПРОТОКОЛ ПРЕДТЕНДЕРНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

18 июля 2019, 11:00, Офис ПРООН в Беларуси, 6 этаж, 17, ул. Кирова, Минск по техническим вопросам подготовки и представления документов в рамках тендера ITB BLR/347/2019 на проведение комплекса мероприятий направленного на создание эффективного инструмента микрофинансовой поддержки субъектов микро-, малого и среднего предпринимательства в Республике Беларусь в рамках реализации проекта «Поддержка экономического развития на местном уровне в Республике Беларусь»

1. **Вопрос:** Является ли стоимость работ фиксированной или стоимость контракта можно будет увеличивать в зависимости от изменения курса валют?
Ответ: Цена контракта является фиксированной и не подлежит индексации и пересмотру вследствие колебания курса валют. Контракт будет заключен, и счета будут оплачены в той валюте, в которой Претендент подал свое тендерное предложение.
2. **Вопрос:** Будут ли проходить переговоры по понижению цен после вскрытия конвертов с тендерными предложениями?
Ответ: Ценовые предложения, представленные Претендентами, являются окончательными и изменению не подлежат. Анализ предложений будет проводиться на основании предоставленных ценовых предложений Претендента. Процедура переговоров по снижению цен применяться не будет.
3. **Вопрос:** Как учитывается НДС при сравнении ценовых предложений?
Ответ: Ценовые предложения Претендентов, нерезидентов Республики Беларусь, не должны содержать НДС. В случае ценовых предложений от резидентов Республики Беларусь, НДС, если включена, должна быть четко обозначена в ценовом предложении. В таком случае, НДС, если имеется, будет выплачена подрядчику и компенсирована ПРООН Министерством Финансов Республики Беларусь. Ценовые предложения сравниваются без учета НДС.
4. **Вопрос:** Какие данные о полученных предложениях оглашаются на процедуре публичного вскрытия конвертов?
Ответ: Наименование компании, страна, сумма, валюта, НДС (если указано).
5. **Вопрос:** Можно ли подать тендерное предложение по электронной почте?
Ответ: Допустимые способы подачи тендерных предложений указаны в п.14 Раздела 3. Таблица данных тендерного документа. Претендент вправе подать тендерное предложение по электронной почте. Требования для подачи документов по электронной почте указаны в п. 16 «Требования к подаче в электронном виде (по электронной почте или в системе eTendering)» Раздела 3 «Таблица данных тендерного документа».
6. **Вопрос:** Требуется ли сшивать (брошюровать) тендерное предложение в случае подачи курьерской почтой/личной доставкой?
Ответ: Требование по сшиванию (брошюровке) тендерных предложений отсутствует. Претендент должен убедиться, что все требуемые документы, включая финансовую форму, помещены в запечатанный конверт с тендерным предложением. Требования к

маркировке конверта указаны в Разделе 3 «Таблица данных тендерного документа» п. 24.

7. **Вопрос:** В п.3.1 формы Ценового предложения необходимо указать стоимость услуги по проведению 2 (двух) двухдневных тренингов в г. Минске для тренеров. Требуется ли бюджетирование средств для проживания иногородних участников тренинга?

Ответ: Да, требуется. Соответствующие изменения будут внесены в тендерный документ.

8. **Вопрос:** Каким образом будет выбираться победитель тендерных торгов? Цена является решающим фактором?

Ответ: Согласно условиям тендерного документа (п. 18), контракт будет присужден правомочному участнику тендерных торгов, отвечающему квалификационным требованиям, и подавшему тендерное предложение, соответствующее техническим требованиям и с наименьшей ценой.

9. **Вопрос:** Необходимо ли прикреплять фото ключевых сотрудников к резюме при заполнении формы, приведенной в Разделе 3?

Ответ: Требуется заполнить все разделы резюме. Прилагать фотографии не обязательно.

10. **Вопрос:** Насколько критичным является требование наличия минимального среднегодового оборота в долларах США 300,000 за последние 3 года (2016, 2017, 2018)? Может ли наша компания участвовать в тендере, если наш среднегодовой оборот меньше?

Ответ: В тендере могут участвовать все заинтересованные компании. Решение о соответствии участников квалификационным требованиям будет приниматься оценочной комиссией непосредственно при оценке полученных предложений.

11. **Вопрос:** Как наша организация может подтвердить наличие соответствующего опыта работы?

Ответ: Для подтверждения наличия соответствующего опыта работы Вашей организации, Вы можете предоставить документы, которые позволят оценочной комиссии сделать вывод о сфере деятельности Вашей организации и количестве лет работы в определенной сфере – например, устав организации, полученные лицензии, сертификаты, свидетельства и т.п.

12. **Вопрос:** Может ли быть продлен срок подачи тендерных предложений?

Ответ: ПРООН рассмотрит возможность продления срока подачи, если получит соответствующий письменный запрос от потенциального участника/-ов с указанием причин такого запроса.

13. **Вопрос:** Может ли участников торгов-белорусская компания подать свое предложение на английском языке?

Ответ: Да, может. Тендер объявлен на русском и английском языках – соответствующие документы и формы для заполнения размещены на нашем сайте.

14. **Вопрос:** После реализации программы наращивания потенциала вы планируете взаимодействовать с участниками программы?

Ответ: Да, в проектом документе предусмотрен грантовый компонент. Участники программы по наращиванию потенциала смогут реализовать свои навыки на практике.

15. **Вопрос:** Аналитическое исследование может проводиться только в пилотных районах?

Ответ: Исследование может проводиться во всех 118 районах Республики Беларусь.

22 июля 2019