**Вопросы и ответы по результатам конференции перед подачей предложений, состоявшейся   
06 августа 2019 года, 12-00**

**476-2019-UNDP-UKR-RFP-RPP**

services of **«Providing a series of training sessions on business ideas origination, startups and business plans development in the areas of Donetsk and Zaporizhzhia oblasts along the Azov sea coastline »**

|  |  |
| --- | --- |
| **ВОПРОС 1.** Обязательно ли знание украинского языка, если есть владение английским и русским языками? | **ОТВЕТ 1.** Владение украинским языком является обязательным требованием к тренерам. Тренер обязан вести тренинг на украинском языке, по желанию группы может вести на русском языке. |
| **ВОПРОС 2.** Велика ли вероятность победы компании, не зарегистрированной в Украине? | **ОТВЕТ 2**. Победа в тендере не зависит от места регистрации претендента. Предложение претендента оценивается по установленным критериям, которые определены в тендерной документации. В ходе оценки предложения применяется бальная система, претенденту, набравшему наибольшее количество балов, будет присужден контракт. Детальнее с установленными критериями и методом оценки можно ознакомиться в тендерной документации. |
| **ВОПРОС 3.** Обязательна ли регистрация участника в Украине? | **ОТВЕТ 3.** Принимая во внимание, что в тендерном документе ошибочно указана регистрация участника в Украине, как обязательное условие, хотим обратить особое внимание, что регистрация компании в Украине не является обязательным условием. |
| **ВОПРОС 4.** Нужно ли переводить презентационные материалы на украинский и русский языки? | **ОТВЕТ 4.** Согласно техническому заданию, обязательным условием является подготовка материалов для презентаций на украинском языке. Подготовка дополнительной презентации на русском языке по желанию претендента. |
| **ВОПРОС 5.** Какие требования по графику? Сколько есть времени в течение одного рабочего дня на презентацию, какие перерывы (кофе-брейки, обеды и т.д.) | **ОТВЕТ 5.** Насыщение тренировочной программы – ответственность претендента. Будет согласовано с ПРООН при заключении контракта. График проведения тренинга с 9 до 18, перерыв на обед и 2 перерыва на кофе. В некоторых локациях возможен сдвиг (с 8 до 17) с сохранением всех пауз. |
| **ВОПРОС 6.** Необходимо ли наличие опыта сотрудничества с международными организациями? | **ОТВЕТ 6.** Это не является обязательным условием. |
| **ВОПРОС 7.** Возможно ли построение курсов на международной практике или курсы должны быть нацелены на бизнес-кейсы Украины? | **ОТВЕТ 7.** Возможно и даже приветствуется, но должна быть комбинация лучшей практики, например, Европы и Украины. Кроме того, истории успеха, промоция которых осуществляется Программой должны стать неотъемлемой частью курса. Соответствующие материалы будут переданы после заключения контракта. |
| **ВОПРОС 5.** В требованиях тендера указано, что заполнение тендерной заявки возможно на английском, украинском или русском языках, форма для заполнения доступна только английском языке. Доступна ли форма на других языках? | **ОТВЕТ 5.** Тендерная документация доступна только на английском языке. Участники могут заполнить доступную англоязычную форму на любом из предложенных языков (английском, украинском или русском). |
| **ВОПРОС 6.** Согласно требованиям тендера необходимо наличие минимум четырех тренеров для проведения двух тренингов. Возможно ли привлечение большего количества тренеров для одновременного проведения большего количества тренингов? | **ОТВЕТ 6.** Да, возможно |
| **ВОПРОС 7.** На каком языке должны быть отчеты по результатам выполнения работ? | **ОТВЕТ 7.** Промежуточные отчеты должны быть подготовлены на украинском языке, финальный отчет – на украинском и английском языке |
| **ВОПРОС 8.** Есть ли требование к человеко-дням экспертов, сколько они должны работать в течение 3-месяцев | **ОТВЕТ 8.** Таких требований нет. Тем не менее, на каждом тренинге одновременно должны работать минимум 2 тренера, т.е. в общем, кол-во человеко-дней тренеров должно составлять не менее 100. |
| **ВОПРОС 9.** Сколько занимает оценка тендера? На какую дату ориентироваться по началу работ? | **ОТВЕТ 9.** В среднем оценка тендера проходит от 2 до 4х недель. В зависимости от количества участников и степени сложности сроки могут меняться. ПРООН заинтересована в скорейшей оценке тендера и выполнении данного задания. Контракт с подрядчиком будет подписан сразу, после завершения оценки данного тендера. |

|  |  |
| --- | --- |
| Joint Venture, Consortium or Association | * 1. If the Bidder is a group of legal entities that will form or have formed a Joint Venture (JV), Consortium or Association for the Proposal, they shall confirm in their Proposal that : (i) they have designated one party to act as a lead entity, duly vested with authority to legally bind the members of the JV, Consortium or Association jointly and severally, which shall be evidenced by a duly notarized Agreement among the legal entities, and submitted with the Proposal; and (ii) if they are awarded the contract, the contract shall be entered into, by and between UNDP and the designated lead entity, who shall be acting for and on behalf of all the member entities comprising the joint venture.   2. After the Deadline for Submission of Proposal, the lead entity identified to represent the JV, Consortium or Association shall not be altered without the prior written consent of UNDP.   3. The lead entity and the member entities of the JV, Consortium or Association shall submit only one proposal.   4. The description of the organization of the JV, Consortium or Association must clearly define the expected role of each of the entity in the joint venture in delivering the requirements of the RFP, both in the Proposal and the JV, Consortium or Association Agreement.  All entities that comprise the JV, Consortium or Association shall be subject to the eligibility and qualification assessment by UNDP.   5. A JV, Consortium or Association in presenting its track record and experience should clearly differentiate between:  1. Those that were undertaken together by the JV, Consortium or Association; and 2. Those that were undertaken by the individual entities of the JV, Consortium or Association.    1. Previous contracts completed by individual experts working privately but who are permanently or were temporarily associated with any of the member firms cannot be claimed as the experience of the JV, Consortium or Association or those of its members, but should only be claimed by the individual experts themselves in their presentation of their individual credentials.    2. JV, Consortium or Associations are encouraged for high value, multi-sectoral requirements when the spectrum of expertise and resources required may not be available within one firm. |