Программа Развития Организации Объединенных Наций
United Nations Development Programme

Empowered lives.
Resilient nations.

Дата 10 апреля 2020

Запрос на Подачу Грантовых Предложений
SEG 01-2020-Grant-UNDP-AFT-“Grants Proposals”

Уважаемый(ая) господин/госпожа,

Мы приглашаем Вас принять участие в конкурсе на предоставление предложений по обеспечению доступа для малых и средних предприятий (далее -МСП), возглавляемых женщинами в Ошской, Джалал-Абадской, Нарынской и Иссык-Кульской областях Кыргызской Республики, к инновационным и инклюзивным инструментам финансирования и инвестирования на период 2020-2021 г.г.

Данный Запрос Предложений на получение гранта объявлен в рамках реализации проекта ПРООН «Содействие торговле». Проект направлен на поддержку стран Центральной Азии в продвижении инклюзивных и устойчивых моделей роста в сельской местности и в секторах экологически чистого производства. Проект работает на макроуровне (политика), мезо (институты) и микро (малые и средние предприятия и производители), обеспечивая взаимную поддержку мероприятий на трех уровнях для обеспечения целевого воздействия. Два основных компонента:

- Поддержка благоприятных условий для устойчивого экономического роста с потенциалом повышения занятости;
- Поддержка рыночных возможностей для всех через более эффективных и конкурентоспособных производителей и переработчиков.

Также проект включает в себя два тематических направления – это гендерное равенство и экологическая устойчивость.

На микроуровне проект направлен на выявление и разработку экологически чистых нишевых продуктов с высокой добавленной стоимостью в сельских районах, имеющих высокий торговый потенциал. Основной целью будет получение доходов, а также создание рабочих мест.
Проект разработан на основе принципа гендерного равенства и расширения прав и возможностей женщин. Проблема отсутствия самооценки среди женщин и женщин-предпринимателей, а также такие барьеры, как доступ к финансам затрудняют для женщин-предпринимателей создание и развитие высоко производительных предприятий, обеспечивающих устойчивый доход, а также рост мобильности. Проект реализует прямые целевые вмешательства для женщин-предпринимателей, которые сосредоточены на трех различных уровнях:

1. Продвижение положительных ролевых моделей женщин-предпринимателей;
2. Развитие потенциала женщин-предпринимателей;
3. Доступ к технологиям для женщин-предпринимателей.

Для положительных ролевых моделей и развития потенциала женщин-предпринимателей в рамках проекта была реализована программа наставничества для предпринимателей из числа женщин и молодежи в целях укрепления позитивной роли женщин-предпринимателей.

В рамках проекта было выявлено, что существует дефицит финансирования для женских МСП (средний разрыв составляет около 20 000 долларов США[1]), средний размер дохода составляет 25%, а процент отказов - 22%. Таким образом, существует высокий спрос на улучшенный доступ к финансированию для МСП в Кыргызстане, особенно компаний, возглавляемых женщинами.

В соответствии с этим проектом выделяется грант в размере 150 000 долларов США, который должен использоваться НПО для поддержки МСП под руководством женщин в Ошской, Джалал-Абадской, Нарынской и Иссык-Кульской областях Кыргызской Республики через:

1) Разработка устойчивых и инклюзивных финансовых продуктов для женщин-предпринимателей с использованием форм гибридного финансирования[2] в целевых регионах[3] проекта.
2) Предоставление доступных инновационных и инклюзивных продуктов финансирования и инвестиций для женщин-предпринимателей на основе разработанных критериев в соответствии с целями проекта, а именно: улучшенный доступ к технологиям для женщин-предпринимателей, создание рабочих мест и получение доходов для населения в сельских районах.
3) Предоставление постоянного бизнес-наставничества и консультативной поддержки МСП, возглавляемых женщинами, для обеспечения эффективного использования средств и устойчивости их бизнес-модели;

Мониторинг результатов / воздействия различных продуктов с особым фокусом на достойные рабочие места, благосостояние и товарооборот.
ПРООН просит обеспечить в методологии гибкость с точки зрения сроков и регионального охвата реализации с учетом допущений и рисков COVID-19[4] в каждом целевом регионе. Любые изменения в охвате и сроках должны обсуждаться и согласовываться с ПРООН.

Целью данного Запроса является улучшение доступа к доступному инклюзивному финансированию для МСП, возглавляемых женщинами, посредством гибридных механизмов финансирования, а также оказания поддержки НПО в улучшении инновационных финансовых услуг, в соответствии с прилагаемым Техническим заданием (ТЗ).

2. Следующие документы должны быть представлены:

   i. Инструкции для Заявителей (Приложение I)
   ii. Техническое задание (ТЗ) (Приложение I)
   iii. Форма-заявки (Приложение III)

3. Ваше Предложение, состоящее из формы заявки, должно быть отправлено на электронную почту procurement.seg.kg@undp.org (с указанием в теме сообщения номер Запроса Предложения на Грант, дата подачи и имя Оферты) на имя г-жи Луизы Чемберлен, постоянного представителя ПРООН в Кыргызстане **не позднее 12:00 по местному времени 30 апреля 2020 г.** Все предложения должны быть надлежащим образом оформлены: с подписью и печатью. Предложения, которые не должным образом подписаны и штампованы, а также предложения, поступившие позже, чем установленные сроки, будут автоматически аннулированы.

---

[1] Из расчетов, сделанных на основе базе данных «IFC Финансовый разрыв предприятий». Среднее значение стоимости кредита для ММСП (микро, малых и средних предприятий) в Кыргызстане составляет 4953 долларов США, из которых 3134 доллара США для микро-компаний и 20782 доллара США для МСП.

[2] Мезонинное финансирование является гибридной формой сочетания заимствования и финансирования капитала, которое предоставляет заимодателю право на возврат капитала компании в случае банкротства.

[3] Целевыми регионами для проекта «Содействие торговле» являются Ошская, Джалал-Абадская, Нарынская и Иссык-Кульская области.

[4] Коронавирусная болезнь (COVID-19) является инфекционным заболеванием, вызванным недавно обнаруженным коронавирусом, которая была подтверждена ВОЗ как пандемия.

ПРООН будет вскрывать конверты с Предложениями в присутствии членов Грантового Отборочного Комитета, назначенного Главой ПРООН.

4. Если вам необходима дополнительная информация, мы постараемся предоставить ее в кратчайшие сроки, но любая задержка в предоставлении такой информации не будет считаться причиной для продления срока подачи предложения. Дополнительная информация может быть получена при подаче запроса по электронной почте procurement.seg.kg@undp.org

Спасибо.

Луиз Чемберлен,
Постоянный представитель ПРООН в Кыргызстане

Приложение I

Инструкция для Заявителей

A. Введение

1. Общие положения

ПРООН реализует региональный проект «Содействие торговли» в странах Центральной Азии, который финансируется правительством Финляндии. Проект оказывает поддержку странам Центральной Азии в развитии инклюзивного и устойчивого характера роста в сельских районах и в зеленых производственных секторах.

2. Расходы, связанные с подготовкой заявки

Заявитель берёт на себя все расходы, связанные с подготовкой и представлением Предложения, а ПРООН ни в коем случае не несёт ответственность или обязательство за погашение этих расходов, независимо от хода и результата процесса осуществления приёма заявок.

B. Документы по приёму Предложений

3. Содержание документов по приёму Предложений

Предложения должны полностью соответствовать общим требованиям. Частично отвечающие требованиям Предложения будут отклонены. Заявитель должен рассмотреть все соответствующие инструкции, формы и условия, которые содержатся в документах по приёму Предложений. Риск невыполнения требований этих документов возлагается на самого Заявителя и может негативно повлиять на оценку заявки.

4. Прояснение документов по приёму Предложений

Если Заявитель требует прояснение документов по приёму заявок, он/она должны уведомить об этом ПРООН, написав по электронному адресу организации, указанному в Запросе на Подачу Предложений. ПРООН предоставит в письменной форме ответ на любое требуемое прояснение, связанное с документами по предоставлению заявок, однако данное требование должно быть получено не позже, чем за неделю до крайнего срока подачи заявок.

5. Внесение поправок в документы по приёму Предложений

В любое время до крайнего срока подачи Предложений заявок, ПРООН, по любой причине, либо по своей инициативе, либо в ответ на запрос о внесении поправок, представленный Заявителем, может произвести модификацию документов по приёму Предложений.

Все Заявители, которые получили документы по приёму Предложений, будут уведомлены в письменной форме (через средства массовой информации, где был помещен данный Запрос о Предложениях и через веб-страницу ПРООН: https://www.kg.undp.org/content/kyrgyzstan/en/home/procurement.html) обо всех модификациях, произошедших в соответствующих документах.

Для того, чтобы предоставить Заявителям приемлемый срок для включения поправок при подготовке Предложений, заявляющая организация, по своему усмотрению, может продлить крайний срок подачи Предложений.

C. Составление Предложений

6. Язык составления Предложения

Подготовленное Заявителем Предложение, а также связанные с этим корреспонденция имеющие место между Заявителем и ПРООН, должны быть изложены на русском и английском языках. В таком случае и с целью интерпретирования Предложения перевод на Русском языке будет превалировать.

7. Документы, составляющие Предложение

Предложение должно состоять из следующих компонентов:

1. Заявка на участие (доступна на нашем сайте https://www.kg.undp.org/content/kyrgyzstan/en/home/procurement.html);
2. Проектное Предложение;
3. Копию пакета учредительных документов;
4. Бухгалтерский баланс, Отчет о прибылях и убытках;
5. Резюме руководителя и других ключевых экспертов.

8. Валюты Предложения

Все цены должны быть указаны в долларах США или кыргызских сомах.

9. Оплата

ПРООН осуществляет платежи Местному Подрядчику в национальной валюте Кыргызской Республики по официальному курсу ПРООН на день оплаты. Оплата будет переведена на банковский счет, указанный в договоре/контракте, подписанном с организацией победителем тендера.

D. Подача Предложений

10. Заявитель должен отправить предложение на электронную почту procurement.seg.kg@undp.org
адресованное:
Г-жа Луиза Чемберлен
Постоянный Представитель ПРООН в Кыргызстане
С запиской - **SEG 01-2020-Grant-UNDP-AFT-"Grants Proposals"**
а также,
Дата подачи и имя Заявителя.

11. Крайний срок подачи Заявок

Заявки должны быть получены ПРООН по электронному адресу procurement.seg.kg@undp.org не позднее установленного времени, **12:00 по местному времени, 30 апреля 2020 года**.

ПРООН по своему усмотрению, может продлить крайний срок подачи заявок в связи с внесением поправок в документы для подачи Предложений, в соответствии с пунктом о *Внесении Поправок в Документы по Приёму Предложений*. В таком случае, все права и обязанности офиса ПРООН и Заявителей, которые до этого имели действие до крайнего срока подачи, будут далее действительны до продлённого крайнего срока подачи Предложений.

12. Запоздавшие Предложения

Любые Предложения, полученные офисом ПРООН после крайнего срока подачи Предложений, в соответствии с пунктом о *Крайнем Сроке подачи Заявок*, будут отклонены.

E. Открытие и Оценка Предложений

13. Вскрытие Предложений

ПРООН будет вскрывать Предложения в присутствии членов Грантового Отборочного Комитета, назначенного Главой ПРООН.

14. Прояснение Предложений

В процессе изучения, оценки и сопоставления оценки, ПРООН, по своему усмотрению, может попросить Заявителя прояснить свое Предложение. Запрос о прояснении Предложения и ответ на него должны быть составлены в письменной форме и могут касаться любых вопросов, касающихся грантовой заявки. Заявитель должен предоставить свои пояснения в максимально короткие сроки после получения запроса, но не позднее 7 (семи) календарных дней.

15. Оценка и Сравнение Предложений

Рассмотрение и оценка проектных предложений производится по отдельности. Перед проведением оценки, члены грантового отборочного комитета могут предоставить свои комментарии/замечания на любое проектное предложение или сообщить дополнительную информацию о заявителе другим членам грантового отборочного комитета, если информация относится или может повлиять на реализацию проекта в будущем. Члены грантового отборочного комитета могут принять во внимание эти замечания и комментарии во время оценки предложений.
Грантовый оборочный комитет может организовать несколько собраний для оценки каждой индивидуальной заявки по гранту, если заявителей попросят внести поправки и пояснения.

Каждый член Комитета перед каждой встречей для оценки предложений должен подписать декларацию об избежание конфликта интересов. Если возникнет конфликт интересов, то этот член Комитета не имеет права участвовать в обсуждении и голосовании.

Оценочные критерии и бальная система используются для оценки проектного предложения. Баллы по каждым оценочным критериям подсчитываются сразу после обсуждения каждого проектного предложения и заполняются в оценочные формы, где указываются баллы, присвоенные по каждому критерию.

Оценка результатов голосования проводится Секретарем. Общий балл каждого члена Грантового Отборочного Комитета считается решающим фактором во время рассмотрения предложений для финансирования. Те проектные предложение, которые набрали необходимый порог очков (не менее 80 %), будут рассматриваться, как технически соответствующий заявитель и будут рекомендованы для финансирования.

Предложение оценивается на базе её соответствия Техническому Заданию (ТЗ), а также учитывается рациональность представленного бюджета.

Критерии Технической Оценки

Краткое Изложение Формы Оценки Технической Заявки		Оценка в баллах	Максимальные баллы	Компания / организация				
				A	B	C	D	E
1	Репутация (потенциал) организации и ее инициаторов		20					
2	Инвестиционный опыт ключевого персонала		35					
3	Стратегия роста инвестиционной ценности		25					
4	Организация прединвестиционного процесса и стратегия выхода включая охват потенциальных получателей путем применения решений по удаленному доступу с учетом ограничений на собрания, массовые собрания и поездки из-за чрезвычайной ситуации на COVID-19		20					
5	Методология инновационного финансирования и инвестиций для женщин-предпринимателей в целевых регионах. Методология должна быть гибкой с точки зрения сроков и регионального охвата выполнения задач с учетом допущений и рисков COVID-19 в каждом целевом регионе;		30					
6	Подход в измерении воздействия и мониторинга		10					
	Всего		**140**					

Формы оценки Технической части Предложений находятся на следующих страницах. Полученные баллы должны быть указаны по каждому критерию оценки, и указывать на ценность статьи при проведении оценки**.**

Форма оценки технической части предложений:

Оценка Технической части Предложения Форма 1		Максимальные баллы	Компания / организация				
			A	B	C	D	E
Репутация (потенциал) организации и ее инициаторов							
1	Репутация организации и ее персонала, а также инициаторов инновационного механизма инвестирования (Потенциал/Устойчивость): • Юридическое лицо, НПО; • Ключевой местный партнер (владелец) в форме юридического	5 10					

	лица, которое имеет по крайней мере 1 год инвестиционного опыта в Кыргызстане и в странах Центральной Азии. 3 и более лет является преимуществом. • Наличие стратегического партнера, который имеет международный опыт работы в развитии финансовых и инвестиционных рынков	5					
Итого по Форме 1:		20					
Оценка Технической части Предложения Форма 2		Максимальные баллы	Компания / организация				
			A	B	C	D	E
Инвестиционный опыт ключевого персонала							
2.1	Тим-лидер • Высшее образование в области финансов или управления бизнесом, или экономики. • Опыт управления инвестиционным портфелем, равный или не менее $ 1 млн. • Опыт в области инвестиций и / или поддержки бизнеса для женщин-предпринимателей	5 5 5					
	Инвестиционный аналитик • Высшее образование в области финансов или управления бизнесом или экономики. • Опыт управления инвестиционным портфелем, равный или не менее $ 1 млн. • Опыт инвестиций, по крайней мере, в 3 отраслях / секторах • Опыт в области инвестиций и / или поддержки бизнеса для женщин-предпринимателей	5 5 5 5					
Итого по Форме 2		35					

Оценка Технической части Предложения Форма 3		Максимальные баллы	Компания / организация				
			A	B	C	D	E
Стратегия роста инвестиционной ценности (включая охват потенциальных получателей путем применения решений по удаленному доступу с учетом ограничений на собрания, массовые собрания и поездки из-за чрезвычайной ситуации на COVID-19)							
3.1	Ясное и четкое понимание того, почему необходимо создание инвестиционной ценность в портфеле инвестиций	5					
3.2	Подход Заявителей в повышении потенциала по управлению портфельными инвестициями	5					
3.3	Подход Заявителей по улучшению операционной эффективности	5					
3.4	Подход Заявителей по развитию финансовой эффективности	5					
3.5	Подход Заявителей по построению	5					

	системы корпоративного управления						
Итого по Форме 3		25					

Оценка Технической части Предложения Форма 4		Максимальные баллы	Компания / организация				
			A	B	C	D	E
Организация предварительного инвестиционного процесса и стратегии выхода (включая охват потенциальных получателей путем применения решений по удаленному доступу с учетом ограничений на собрания, массовые собрания и поездки из-за чрезвычайной ситуации на COVID-19)							
4.1	Насколько хорошо определены подход и механизм для предварительных переговоров, исследования рынка, структурирования сделки?	10					
4.2	Насколько хорошо определены подход и механизм для проведения комплексной проверки (due diligence) и разработки операционной модели?	10					
Итого по Форме 4		20					
Оценка Технической части Предложения Форма 5		Максимальные баллы	Компания / организация				
			A	B	C	D	E
Методология инновационного финансирования и инвестиций для целевой группы в целевых регионах (включая охват потенциальных получателей путем применения решений по удаленному доступу с учетом ограничений на собрания, массовые собрания и поездки из-за чрезвычайной ситуации на COVID-19)							
5.1	Предлагаемая методика содержит структурированные и хорошо описанные процессы отбора бизнес-проектов для женщин-предпринимателей, которые будут финансироваться, включая критерии отбора	20					
5.2	Предлагаемая методика содержит описание мобилизации ресурсов, включая существующие обязательства третьих инвесторов и / или проекция прогнозируемых ресурсов, которые будут привлечены в предстоящие 3 года.	10					
Итого по Форме 5		30					
Оценка Технической части Предложения Форма 6		Максимальные баллы	Компания / организация				
Подход в измерение эффекта воздействия и мониторинга (включая охват потенциальных получателей путем применения решений по удаленному доступу с учетом ограничений на собрания, массовые собрания и поездки из-за чрезвычайной ситуации на COVID-19)							
6.1	Заявитель имеет комплексный подход оценке воздействия	5					
6.2	Заявитель имеет комплексный подход мониторинга результатов воздействия от выданных инвестиций	5					
Итого по Форме 6		10					

E. **Заключение Контракта/Подписание грантового соглашения**

16. Критерии, Заключение Контракта

ПРООН сохраняет за собой право принять или отклонить любое Предложение, аннулировать весь грантовый процесс и отклонить все поступившие Предложения в любое время до заключения контракта, и не берёт на себя обязательство информировать Заявителя или Заявителей о причинах такого решения.

До срока истечения Предложения, ПРООН заключит контракт с тем Заявителем, чье Предложение, после проведённой оценки, будет принято, как наиболее соответствующая нуждам и деятельности организации.

17. Право ПРООН на изменение требований во время заключения контракта

ПРООН сохраняет за собой право во время заключения контракта увеличить либо сократить количество предоставляемых услуг (как обусловлено в Запросе на Подачу Предложений).

18. Подписание контракта

В течение 15 дней после получения контракта Победитель конкурса должен подписать документы, поставить дату и вернуть их Заказчику.

Если Победитель конкурса не выполнит требования пункта 18, это послужит основанием для аннулирования контракта. В таком случае, Заказчик может заключить контракт с другим Заявителем, который при оценке занимал вторую позицию.

Приложение II

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

SEG 01-2020-Grant-UNDP-AFT-“Grants Proposals”

Под-проект: «Улучшение доступа малых и средних предприятий, в особенности возглавляемых женщинами компаний, к доступным инклюзивным и инновационным инструментам для финансирования и инвестиций в Ошской, Джалал-Абадской, Нарынской и Иссык-Кульской областях»

Введение

Данный Запрос Предложений на получение гранта объявлен в рамках реализации проекта ПРООН «Содействие торговле». Проект направлен на поддержку стран Центральной Азии в продвижении инклюзивных и устойчивых моделей роста в сельской местности и в секторах экологически чистого производства. Проект работает на макроуровне (политика), мезо (институты) и микро (малые и средние предприятия и производители), обеспечивая взаимную поддержку мероприятий на трех уровнях для обеспечения целевого воздействия. Два основных компонента:

- Поддержка благоприятных условий для устойчивого экономического роста с потенциалом повышения занятости;
- Поддержка рыночных возможностей для всех через более эффективных и конкурентоспособных производителей и переработчиков.

Также проект включает в себя два тематических направления – это гендерное равенство и экологическая устойчивость.

На микроуровне проект направлен на выявление и разработку экологически чистых нишевых продуктов с высокой добавленной стоимостью в сельских районах, имеющих высокий торговый потенциал. Основной целью будет получение доходов, а также создание рабочих мест.
Проект разработан на основе принципа гендерного равенства и расширения прав и возможностей женщин. Проблема отсутствия самооценки среди женщин и женщин-предпринимателей, а также такие барьеры, как доступ к финансам затрудняют для женщин-предпринимателей создание и развитие высоко производительных предприятий, обеспечивающих устойчивый доход, а также рост мобильности. Проект реализует прямые целевые вмешательства для женщин-предпринимателей, которые сосредоточены на трех различных уровнях:

1. Продвижение положительных ролевых моделей женщин-предпринимателей;
2. Развитие потенциала женщин-предпринимателей;
3. Доступ к технологиям для женщин-предпринимателей.

Для положительных ролевых моделей и развития потенциала женщин-предпринимателей в рамках проекта была реализована программа наставничества для предпринимателей из числа женщин и молодежи в целях укрепления позитивной роли женщин-предпринимателей.
В рамках проекта было выявлено, что существует дефицит финансирования для женских МСП (средний разрыв составляет около 20 000 долларов США), средний размер дохода составляет 25%, а процент отказов - 22%. Таким образом, существует высокий спрос на улучшенный доступ к финансированию для МСП в Кыргызстане, особенно компаний, возглавляемых женщинами.

В соответствии с этим проектом выделяется грант в размере 150 000 долларов США, который должен использоваться НПО для поддержки МСП под руководством женщин в Ошской, Джалал-Абадской, Нарынской и Иссык-Кульской областях Кыргызской Республики через:

1) Развитие устойчивых и инклюзивных финансовых продуктов для женщин-предпринимателей с использованием форм гибридного финансирования[5] в целевых регионах[6] проекта.
2) Предоставление доступных инновационных и инклюзивных продуктов финансирования и инвестиций для женщин-предпринимателей на основе разработанных критериев в соответствии с целями проекта, а именно: улучшенный доступ к технологиям для женщин-предпринимателей, создание рабочих мест и получение доходов для населения в сельских районах.
3) Обеспечение продолжения бизнеса наставничества и консультативной поддержки возглавляемых женщинами МСП в целях обеспечения эффективного использования средств и устойчивости их бизнес-модели;
4) Мониторинг результатов / воздействия различных продуктов с особым акцентом на достойные рабочие места, благосостояние и товарооборот.

ПРООН просит обеспечить в методологии гибкость с точки зрения сроков и регионального охвата реализации с учетом допущений и рисков COVID-19[7] в каждом целевом регионе. Любые изменения в охвате и сроках должны обсуждаться и согласовываться с ПРООН.

ЦЕЛИ И ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ

«Улучшение доступа малых и средних предприятий, особенно возглавляемых женщинами компаний, доступных интегрирующих инновационных инструментов финансирования и инвестиций в Ошской, Джалал-Абадской, Нарынской и Иссык-Кульской областях» Проект будет оказывать поддержку для создания и облегчения доступа к финансовым ресурсы, как один из самых важных условий для развития женского предпринимательства, увеличение производственных мощностей и получения доходов. Этот компонент программы является одним из ключевых подходов и предусматривает выполнение мероприятий по следующим направлениям:

- **Обеспечение доступа к финансовым услугам и инвестициям для женщин, возглавляемых МСП в целевых регионах;**
- **Развитие потенциала неправительственной организации, ориентированной на инновационные и инклюзивные финансовые и инвестиционные продукты и их услуги;**

ПРООН будет оказывать поддержку НПО, осуществляющим деятельность в целевых регионах для развития услуг по увеличению инновационного финансирования и инвестиций для предприятий, возглавляемых женщинами, что впоследствии будет способствовать расширению экономических возможностей женщин и созданию рабочего мест местного населения.

После получения грантовых ресурсов ПРООН, то предполагается, что отобранная НПО будет управлять гибридным финансированием МСП, возглавляемых женщинами в целевых регионах. Комитетом по оценке проектных предложений (КОПП) будут отобраны предприниматели и МСП. КОПП будет нести ответственность за: объявление тендера на получение проектных предложений (бизнес-планов), информирование бизнес-сообщества в целевых областях об инвестиционных возможностях, сбор бизнес-идей, анализ и отбор лучших бизнес-планов в соответствии с установленными критериями и обеспечения бизнеса наставничества для целевых предприятий малого и среднего бизнеса.

---

[5] Мезонинное финансирование является гибридной формой сочетания заимствования и финансирования капитала, которое предоставляет заимодателю право на возврат капитала компании в случае банкротства.

[6] Целевыми регионами для проекта «Содействие торговле» являются Ошская, Джалал-Абадская, Нарынская и Иссык-Кульская области.

[7] Коронавирусная болезнь (COVID-19) является инфекционным заболеванием, вызванным недавно обнаруженным коронавирусом, которая была подтверждена ВОЗ как пандемия.

Отобранная НПО в соответствии с их внутренними процедурами будет проводить свою собственную оценку и технико-экономический анализ осуществимости рекомендуемых / отобранных КОПП заявлений с учетом допущений и рисков в каждом целевом регионе и гибкости реализации с точки зрения сроков и охвата регионов. Эта оценка включает в себя, как минимум, комплексную оценку (due diligence) основных аспектов (в том числе трудовых прав), а также оценку воздействия на окружающую среду и экономическую устойчивость. НПО будет выступать в качестве инвестиционного механизма.

Для того, чтобы достичь этого, ПРООН будет привлекать НПО для демонстрации сильного потенциала и опыта работы с МСП и женщинами. НПО будет отобрано на основе конкурентного процесса, который включает в себя два этапа:

1. Рассмотрение заявок и предварительный отбор НПО (специализируется на предоставлении финансовых и инвестиционных инструментов); а также
2. Оценка организационных, оперативных и рыночных возможностей НПО в управлении фондами, в обеспечении финансирования и инвестиций, в развитии потенциала получателей и окончательный отбор партнера.

Заявки могут быть поданы заявителями, отвечающих следующим критериям:

- Критерии соответствия: правовой статус организации гражданского общества в соответствии с законодательством КР.
- Подтвержденный институциональный потенциал в управлении инвестициями и финансированием, включающий структуру / систему для проведения оценки деловых предложений, комплексную оценку (due diligence) и надлежащего управления, а также управления рисками;
- Доказательство наличия системы управления и финансовых ресурсов, наличие инвестиционного портфеля;
- Потенциал ключевого персонала при работе с МСП, включая прошлый опыт в технической помощи и развитии потенциала других организаций, включая предоставление финансирования ММСП для оказания социальных услуг, управление грантами / инвестициями и т.д .;
- Потенциал в проведении оценки и управлении рисками, включая наращивание капитала компаний в инвестиционном портфеле, защиту людей и окружающей среды от вредного воздействия - наличие соответствующих политик / методологий;
- Комплексная методика организации предварительного инвестиционного процесса и стратегии выхода, соответствующей развивающимся рынкам, включая охват потенциальных получателей путем применения решений по удаленному доступу с учетом ограничений на собрания, массовые собрания и поездки из-за чрезвычайной ситуации на COVID-19;
- Методология инновационного финансирования и инвестиций для целевой группы и целевых областей, включая шаблоны для оценки приемлемости потенциальных получателей инвестиций, процесса отбора и привлечения ресурсов для увеличения портфеля. Методология должна быть гибкой с точки зрения сроков и регионального охвата выполнения задач с учетом допущений и рисков COVID-19 в каждом целевом регионе;
- Программный потенциал, в том числе и компетенции для мониторинга и оценки.

Дополнительные критерии:

1. Предыдущий опыт в предоставлении льготного финансирования МСБ;
2. Более 50% инвестиционного портфеля НПО используется для финансирования женщин-предпринимателей и женских групп, малого и среднего бизнеса;
3. Процентное соотношение женщин от общего числа клиентов составляет не менее 50%;
4. Операционная устойчивость выше 100%.

В КОПП своевременно должны быть представлены следующее:

1. Заявка (доступна на нашем сайте https://www.kg.undp.org/content/kyrgyzstan/en/home/procurement.html);
2. Проектное предложение;
3. Копия юридических документов, лицензии и т.д.;
4. Отчеты о бухгалтерском балансе, доходах и расходах;
5. Информация о прошлом опыте и текущем инвестиционном портфеле организации;
6. Отзывы от прошлых клиентов и партнеров;
7. Резюме директора и других ключевых экспертов, которые будут заниматься реализацией проекта.

ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

1) На основе существующих исследований и данных о потребностях бизнеса, возглавляемого женщинами, и собственного анализа ситуации в целевых областях, разработать гибридную модель финансирования, включающую ряд различных финансовых и инвестиционных продуктов и услуг, предлагаемых местным предприятиям / МСП, возглавляемые женщинами. Модель финансирования и инвестиционный подход должны быть согласованы со специалистами ПРООН АБТ.

2) Разработать и согласовать с ПРООН ТЗ для Комитета по оценке проектных предложений с учетом принципов справедливости, добросовестности и прозрачности. В КОПП должны входить эксперты по бизнес-консультированию, представители местных органов власти, отвечающие за инвестиции и развитие бизнеса, другие соответствующие заинтересованные стороны.
3) Организовать открытый и прозрачный процесс запроса и отбора деловых предложений.
4) Содействовать проведению собраний КОПП для рассмотрения бизнес-планов и проектных предложений.
5) Рассмотреть и оценить потенциал рекомендуемых женских МСП и выполнимость бизнес-планов.
6) На основании рекомендаций выделить средства как минимум для 10 отобранных бизнес-проектов в форме денежных средств или оборудования на основе модели заемных средств или долевого участия.
7) Мониторинг деятельности поддерживаемых предприятий, оказание консультативной поддержки и бизнес-наставничества для обеспечения эффективности и устойчивости бизнес-моделей. Собирать соответствующие данные и регулярно отчитываться перед ПРООН о результатах реализации проекта.
8) Обеспечить надлежащую работу по информационному сопровождению поддержки со стороны ПРООН и доноров, а также соответствующего освещения информации о проведенных мероприятиях и результатах проекта в социальных сетях.

	РЕЗУЛЬТАТЫ	**КРАЙНИЙ СРОК ПОДАЧИ**	**СХЕМА ОПЛАТЫ**
1 Блок: Разработка финансовой модели и инвестиционного подхода.			
1	1.1. Разработанная гибридную модель финансирования, включающую ряд различных финансовых и инвестиционных продуктов и услуг, предлагаемых местным предприятиям / МСП, возглавляемые женщинами, на основе существующих исследований и данных о потребностях бизнеса, возглавляемого женщинами, и собственного анализа ситуации в целевых областях.	2 months after contract signing / Через 2 месяца со дня подписания контракта	10 %

	1.2. Модель финансирования и инвестиционный подход, согласованные со специалистами ПРООН AFT.		
2 Блок: Пред инвестиционный процесс			
2	2.1. Разработанное и согласованное с ПРООН Техзадание для Комитета по оценке проектных предложений с учетом принципов справедливости, добросовестности и прозрачности. В КОПП должны входить эксперты по бизнес-консультированию, представители местных органов власти, отвечающие за инвестиции и развитие бизнеса, другие соответствующие заинтересованные стороны. 2.2. Организован открытый и прозрачный процесс запроса и отбора деловых предложений. Справочная информация о процессе отбора деловых предложений должна быть предоставлена. 2.3. Протоколы проведенных собраний КОПП для рассмотрения бизнес-планов и проектных предложений. 2.4. Предоставлены все сопутствующие материалы по рассмотрению и оценке потенциала рекомендуемых женских МСП и выполнимость бизнес-планов. 2.5. Список не менее 10 отобранных предприятий для финансирования в форме денежных средств или оборудования на основе модели заемных средств или долевого участия.	Через 3 месяца со дня подписания контракта	20 %
3 Блок: Инвестиционный процесс			
3	3.1. Отчет по предоставленному финансированию не менее 5 отобранным предприятиям в форме денежных средств или оборудования на основе модели заемных средств или долевого участия. 3.2. Отчет о сборе необходимых данных о предприятиях (базовые данные). 3.3. Отчет по информационному сопровождению поддержки со стороны ПРООН и доноров и соответствующего освещения информации о проведенных мероприятиях и результатах проекта в социальных сетях.	Через 5 месяцев со дня подписания контракта	40 %
4	4.1. Отчет по предоставленному финансированию не менее 5 отобранным предприятиям в форме денежных средств или оборудования на основе модели заемных средств или долевого участия.	Через 7 месяцев со дня подписания контракта	10 %

	4.2. Отчет о сборе необходимых данных о предприятиях (базовые данные). 4.3. Отчет по информационному сопровождению поддержки со стороны ПРООН и доноров, а также соответствующего освещения информации о проведенных мероприятиях и результатах проекта в социальных сетях.		
4 Блок: Пост инвестиционный процесс			
5	5.1. Отчет по мониторингу мероприятий поддержанных предприятий. Прогресс данных по предприятиям, которые нужно мониторить в соответствии с ожидаемым результатом и индикаторами (см.ниже). 5.2. Отчет о предоставленной консультационной поддержке и бизнес-наставничества для обеспечения эффективности и устойчивости бизнес-моделей. 5.3. Отчет по информационному сопровождению поддержки со стороны ПРООН и доноров, а также соответствующего освещения информации о проведенных мероприятиях и результатах проекта в социальных сетях.	Через 12 месяцев со дня подписания контракта	10 %
6	6.1. Финальный отчет результатам задания включая: - Отчет по мониторингу мероприятий поддержанных предприятий. Прогресс данных по предприятиям, которые нужно мониторить в соответствии с ожидаемым результатом и индикаторами (см.ниже). - Отчет о предоставленной консультационной поддержке и бизнес-наставничества для обеспечения эффективности и устойчивости бизнес-моделей. - Отчет по информационному сопровождению поддержки со стороны ПРООН и доноров, а также соответствующего освещения информации о проведенных мероприятиях и результатах проекта в социальных сетях.	18 месяцев со дня подписания контракта и после завершения всех мероприятий, представления окончательных описательных и финансовых отчетов и заверения этих отчетов	10 %
	Всего		**100 %**

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ РАБОТ
Территориальный охват: Ошская, Джалал-Абадская, Иссык-Кульская и Нарынская области

ОЖИДАЕМЫЙ РЕЗУЛЬТАТ:
Улучшение доступа к недорогому инновационному и инклюзивному финансированию предприятий, возглавляемых женщинами, реализуемый посредством механизма воздействия. Потенциал НПО в предоставлении инновационных услуг в финансовой сфере развит.

Индикаторы:

- По крайней мере, 10 женщин, возглавляющие МСП в целевых регионах получили инвестиции для расширения своего бизнеса;

- Рентабельность поддерживаемых предприятий увеличилась по меньшей мере на 15%;
- Рост продаж увеличится после 1 года получения финансирования на 20%;
- Созданы новые достойные рабочие места для 80 человек, из которых не менее 40 для женщин;
- Доходы сотрудников увеличатся на 20%;
- Инновационная модель финансирования является эффективной и имеет хороший потенциал для дальнейшего применения/тиражирования.

ТРЕБОВАНИЯ ПО ОТЧЕТНОСТИ

НПО должны регулярно предоставлять ежеквартальные отчеты (как описательные и финансовые) в ПРООН. Все отчеты должны быть подготовлены на русском языке в печатном виде и в электронной версии, в формате MS Word, шрифт ARIAL-11 на бумаге формата А4. Все отчеты должны содержать титульный лист с названием и кодом подпроекта и логотип ПРООН. Доклады, представленные в нарушение любого из вышеуказанных требований, будет рассматриваться как нарушение Соглашения. Требования по представлению отчета будут дополнительно указываться в соглашении с ПРООН.

Контрактор будет представлять отчеты на основе результатов (продуктов), достигнутых в согласованном формате (формат отчетов должен быть согласован на начальной стадии выполнения задания, однако ПРООН имеет право внести необходимые изменения и разъяснения по форме отчетности) по всем мероприятиям, выполненным во время задания. Отчеты будут представлены после каждого результата с приложением промежуточных продуктов, достигнутых в соответствии с графиком и согласованию с Координатором проекта AFT ПРООН для осуществления соответствующих оплат, предусмотренных контрактом. После завершения комплекса установленных заданий Контрактор представит окончательный отчет с приложением всех подготовленных документов, который должен быть согласован и одобрен с Координатором проекта AFT ПРООН для осуществления финальной оплаты. В случае необходимости Контрактор дорабатывает подготовленные ожидаемые продукты до совершения окончательной оплаты.

Виды отчетов:

- Промежуточные/финальный отчеты, включая описательные отчеты по достижению результатов указанных в таблице ожидаемых результатов:
  - Промежуточный отчет №1 - после 2-х месяцев после подписания Контракта;
  - Промежуточный отчет №2 - после 3-х месяцев после подписания Контракта ;
  - Промежуточный отчет №3 - после 5-ти месяцев после подписания Контракта;
  - Промежуточный отчет №4 - после 6-ти месяцев после подписания Контракта;
  - Промежуточный отчет №5 - после 8-ти месяцев после подписания Контракта;
  - Финальный отчет (включая финансовые отчеты по грантовым средствам)- после 18-ти месяцев после подписания Контракта;

- Краткие ежемесячные отчеты по прогрессу проекта в промежутке отчетного периода;

- Работа Контрактора должна соответствовать системе мониторинга и оценки, а также контроля качества, установленной ПРООН, Контрактор должен предоставлять необходимую информацию, отчеты, статистические данные согласно оговоренному графику.

- Промежуточные отчеты должны быть предоставлены согласно форматам, согласованным с ПРООН, которые включают как содержательную, так и финансовую части.

ПРООН оставляет за собой право проведения выборочных проверок получателей финансирования в качестве меры по обеспечению качества услуг, в ходе которых будут проведены интервью и получены отзывы по качеству работы Контрактора.

УСЛОВИЯ ОПЛАТЫ

- Контрактор будет представлять отчеты согласно графика с даты заключения контракта на основе результатов, достигнутых в согласованном формате по всем мероприятиям, выполненным во время задания

- В случаях возникновения необходимости пересмотра сумм выплат по вине получателя финансирования, Контрактор предоставляет финансовые обоснования ПРООН.

- Выплаты будут осуществляться траншами согласно графику, указанному в таблице ожидаемых результатов.

- В случаях если Контрактор не располагает достаточной суммой для произведения оплаты Бенефициару, ПРООН может согласовать график авансовых средств Контрактору. Такая выплата может производиться после того, как финализированы результаты грантового конкурса. Основанием для выплаты будет служить запрос со списком отобранных бизнес-проектов, рекомендованных для финансирования. Последующие платежи Контрактору будут осуществляться на основе предоставления ПРООН отчетности/документов, подтверждающих перечисление средств на банковский счет каждого получателя финансирования за предыдущий авансовый платеж.

Сумма каждого транша не должна превышать 30 000 долларов. В случае предоставления авансовых выплат, превышающих 30 000 долларов США, ПРООН может запросить гарантию от Контрактора на соответствующую сумму.

Средства, предоставленные для МСП и оборудование, приобретенное за счет средств ПРООН, будет оставаться собственностью ПРООН на протяжении всей жизни этого гранта проекта. По истечению срока действия проекта, дальнейшее использование и право собственности будет определено в письменном соглашении с ПРООН.

Интеллектуальная собственность разработок/продуктов принадлежит Получателю гранта, но в рамках процесса подачи заявки на грант грантополучатель соглашается предоставить ПРООН безвозвратную, неограниченную, бесплатную лицензию на использование разработок/продуктов в своих программах, а также на его тиражирование и распространение. Получатель гранта сохраняет за собой право использовать разработки/продукты в своих коммерческих целях.

ПРООН просит обеспечить в методологии гибкость с точки зрения сроков и регионального охвата реализации с учетом допущений и рисков COVID-19 в каждом целевом регионе. Любые изменения в охвате и сроках должны обсуждаться и согласовываться с ПРООН.

Общая сумма грантовых средств, выделенных НПО, составит 150 000 (Сто пятьдесят тысяч) долларов США, из которых 120 000 (Сто двадцать тысяч) долларов США будут направлены на пополнение инвестиционного портфеля, а 30 000 (Тридцать тысяч) долларов США будут направлены на покрытие программы управления и операционных расходов НПО. Вклад НПО в проект должен составлять не менее 30% от суммы гранта. НПО несет полную ответственность за уплату налогов, вытекающих из соглашения с ПРООН. ПРООН будет осуществлять перевод денег на счет НПО в соответствии с графиком и условиями платежа.

ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ

Продолжительность составляет 18 месяцев, с мая 2020 года по декабрь 2021. НПО гарантирует, что все услуги будут завершены к концу декабря 2021 года.