Вопросы и ответы по результатам конференции до подачи предложений, которая состоялась 12 июля 2021 року, 11-00, с использованием Skype

465-2021-UNDP-UKR-RFP-RPP

Enhancing explosive ordnance risks prevention through online training method for EORE training of trainers (TOT)/ Підвищення ефективності запобігання мінних ризиків шляхом вдосконалення тренінгів для тренерів з інформування про мінну небезпеку та небезпеку вибухонебезпечних предметів

№	Вопрос	Ответ
1.	Язык подачи конкурсных предложений? Есть ли дополнительные балы за подготовку предложения на английском языке?	Предложения могут быть поданы на английском (желательно), украинском или русском языках. В случае подачи заявки на украинском или русском языках, участников торгов могут попросить предоставить перевод на английский язык отдельных частей заявки или заявки в целом. Другая документация, включая регистрационные документы, инструкции и политика, может быть на русском или украинском языке (дополнительно на английском языке, если таковой имеется). Дополнительные баллы за подачу предложения на английском языке не предусмотрены.
2.	Поскольку оценка предложений по данному проекту происходит в два этапа (техническая + финансовая), т.е. существует риск присуждения контракта участнику с не самым лучшим техническим предложением, но минимальной ценой, предусматривается ли ПРООН какая-то процедура для выявления предложений с заведомо заниженной ценой и т.п.?	Полученные предложения будут тщательно анализироваться на соответствие участников торгов техническим и квалификационным требованиям Технического задания. Также тщательно будет проводиться анализ финансовых предложений, который должен включать детальную разбивку расходов по составляющим и будет оцениваться на предмет обоснованности цены. ПРООН приложит максимум усилий, чтобы было выбрано предложение максимально соответствующее требованиям за обоснованную цену в рамках бюджета данной закупки.
3.	Что предполагает письменное подтверждение от персонала, задействованного в реализации данного контракта?	Данное подтверждение требуется в случае привлечения экспертов, которые не являются постоянными сотрудниками участника торгов.
4.	Что предусматривают правила закупок ПРООН на тот случай, если в результате проведения тендера поступает только одно предложение?	В соответствии с политиками ПРООН: Процесс запроса предложений считается конкурентным, даже если в результате получено менее трех заявок. Контракт может быть присужден, но его утверждение зависит от тщательности процедур, которые были выполнены для того, чтобы гарантировать, что поиск поставщиков был проведен должным образом и что ограниченное количество полученных предложений не было результатом ограниченного списка рассылки/объявления или неподходящей стратегии поиска поставщиков.
5.	Рекомендательные письма должны подаваться на компанию (участника) или отдельно на каждого специалиста? Это должно быть именно письмо или достаточно контактных данных референса/ рекомендателя?	Согласно требований ТЗ необходимо предоставить не менее 2 рекомендательных писем на компанию от предыдущих заказчиков / клиентов / партнеров, отражающих характер реализованных проектов, их результаты и роль заявителя. Желательно получить именно рекомендательные письма. Контактные данные рекомендателей также должны быть указаны в таблице BRIEF COMPANY PROFILE, чтобы в случае необходимости мы смогли обратиться к этим людям.
6.	Если в ходе выполнения данного контракта меняется статус контрагента (он	Нет. Контракт подписывается на условиях фиксированной цены с учетом той информации, что была предоставлена на дату подачи предложения и которая учитывалась при определении победителя

	становится плательщиком НДС), буде ли соответствующим образом увеличена стоимость контракта (на сумму НДС)?	тендера.