Протокол предварительной встречи
RFP-2021-047 “Разработка типовой модели Центра "Isker Ana" по поддержке и сопровождению семей из числа социально уязвимых категорий”

Место проведения: Zoom Conference

Дата и время: 27 сентября 2021 года, 11.00

Участники:

ПРООН	Потенциальные поставщики:
<p>Карина Амралина, Представитель отдела закупок</p> <p>Ботагоз Юсупова, Менеджер проекта</p> <p>Уркия Джанзакова, Ассистент проекта</p>	<p>Национальный ресурсный центр по социальной работе</p>
<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина открыла предварительную встречу и разъяснила правила проведения предварительной встречи по тендеру, вкратце проинформировав о задачах, объеме работ и ожидаемых результатах при разработке типовой модели Центра "Isker Ana". Также, подробно озвучила порядок подачи конкурсных предложений, была внесена ясность по процедурам и правилам тендера.</p> <p>Были подробно описаны следующие важные вопросы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Заявки принимаются не позднее 18:00 (по времени г. Нур-Султан) или 08:00 по часовому поясу EDT 07 октября 2021 года посредством сайта электронных торгов https://etendering.partneragencies.org • Финансовое предложение (Форма F: Форма «Подача Финансового предложения» и Форма G: Форма «Финансовое предложение») должно быть подготовлено и представлено в защищенном паролем файле формата PDF отдельно от остальной части предложения. • Пароль для финансового предложения не следует предоставлять ПРООН до тех пор, пока он не будет официально запрошен координатором закупок ПРООН Жанат Тилеумуратовой zhanat.tileumuratova@undp.org. <p>Пояснения к вопросам, задаваемым потенциальными заявителями на предварительной встрече от 27.09.2021 приводятся ниже:</p>	
Вопросы	Ответы
<p>Номер СТЗ 6, п. 14 “Тендерное обеспечение» стр. 21 Запроса на получение предложений:</p> <p><i>Требуется в сумме 20 тысяч долларов США</i></p> <p><i>Приемлемые формы тендерного обеспечения:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Банковская гарантия ▪ Любой выписанный банком чек / кассовый чек / заверенный чек <p><i>- допускается ли банковская гарантия с суммой 20 тыс. долл., но в национальной валюте тенге?</i></p>	<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p> <p>Да, сумма может быть указана в тенге, но при этом быть эквивалентна требуемой сумме в доллара – 20 000 USD.</p>
<p>Форма E, стр. 48 Запроса на получение предложений, пункт 3.2, таблица «Формат резюме предлагаемого ключевого сотрудника», пп. Рекомендации</p>	<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p> <p>Согласно предложенному формату для ключевого персонала, наличие контактных</p>

<p>- в таблице пп. Рекомендации, нужно предоставить отдельные рекомендательные письма для каждого эксперта? Или достаточно будет указать контактные данные рекомендодателей?</p>	<p>данных 2 рекомендодателей будет достаточно.</p>
<p>Форма С: Форма «Информация о совместном предприятии / консорциуме / ассоциации», стр. 44 Запроса на получение предложений</p> <p>- при подаче предложения, требуется ли нотариальное согласие всех участников консорциума?</p> <p>Мы должны четко прописать какую деятельность будет выполнять каждая организация в составе консорциума это в процентном значении указать? Или условно?</p>	<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p> <p>Да, нотариальное согласие необходимо.</p> <p>Форма запроса предложения подробно описывает процесс формирования консорциума и какие шаги необходимо выполнить от партнеров/участников консорциума. В данном случае, у консорциума должно быть одно лидирующее юр. лицо, выступающее как главное лицо консорциума и пакет необходимых документов.</p>
<p>Форма С: Форма «Информация о совместном предприятии / консорциуме / ассоциации», стр. 44 Запроса на получение предложений продол.</p> <p>- при подаче предложения в составе консорциума, мы должны четко прописать разделений работ согласно требованиям, указанным в ТЗ? Нужно ли прописывать процентное соотношение? Или можно указать условно?</p>	<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p> <p>При подаче предложения, разделение работ согласно ТЗ могут быть расписаны условно, процентное соотношение необязательно указывать.</p> <p>Далее, при проведении технической оценки, участники Оценочной комиссии могут дополнительно запросить детали согласно разделению обязанностей между участниками консорциума.</p>
<p>стр. 37 Запроса на получение предложений, пункт “Продолжительность работ” в ТЗ: Ожидается, что выбранный Поставщик завершит работы в течение 27 месяцев с момента подписания договора. Предположительная дата заключения контракта – октябрь 2021, окончание – январь 2024.</p> <p>- Согласно ТЗ срок завершения работ - 31 декабря 2023 года. На данный момент, временный рамки проведения работ по тендеру сдвигаются, должны ли мы предоставить расчеты на 27 месяцев? И дополнительно включить январь 2024 года?</p>	<p>Менеджер проекта Ботагоз Юсупова ответила на данный вопрос:</p> <p>Все работы по реализации работ в рамках данного тендер должны быть завершены до 31 декабря 2023 года.</p> <p>В связи с текущими изменениями, срок реализации работ ТЗ сокращается.</p> <p>Поставщик имеет право скорректировать график выполнения работ, указанных в ТЗ, чтобы завершить проект до концу декабря 2023 года.</p> <p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p>

	<p>На данный момент на сайте закупок ПРООН, формы для подачи финансового предложения размещены, с указанием изначальных сроков реализации проекта (27 месяцев). В этом случае, поставщик имеет право внести корректировки в график выполнения работ с учетом текущих установленных сроков и на свое усмотрение.</p>
<p>Форма Е: Формат Технического предложения, стр. 47 Запроса на получение предложений</p> <p>- В какой форме должна быть оформлена форма Е? В формате презентации или в текстовом виде?</p>	<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p> <p>Данная форма является одной из ключевых при проведении технической оценки полученных предложений. Поставщик имеет право предоставить информацию на свое усмотрение, можно в письменной форме с графиками либо презентацией. Для более успешного прохождения технической оценки, формат подачи должен быть максимально детальным и подробным.</p> <p>Другими словами, Поставщик имеет возможность добавить дополнительные инструменты для более детального освещения работ согласно ТЗ и описания своего индивидуального и уникального подхода их выполнению.</p>
<p>- Крайний срок подачи предложения до 10 октября?</p>	<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p> <p>Нет, заявки принимаются не позднее 18:00 (по времени г. Нур-Султан) или 08:00 по часовому поясу EDT 07 октября 2021 года</p>
<p>- Ценовое должно быть защищено паролем?</p>	<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p> <p>Да, это крайне важно.</p> <p>Также, важно, чтобы все финансовые детали не были включены в техническом предложении.</p> <p>При дальнейшей оценке предложений, Оценочная комиссия сначала проводит оценку технического предложения, и далее финансового предложения.</p> <p>Если финансовое предложение не будет защищено паролем, в таком случае участник будет считаться дисквалифицированным.</p>
<p>- формы F и G требуются при подаче финансового предложения?</p>	<p>Представитель отдела закупок Карина Амралина:</p>

	<p>Да, верно:</p> <ul style="list-style-type: none">- форма F на стр. 49 Запроса на получение предложений;- форма G на стр. 50-53 Запроса на получение предложений. <p>Обе формы должны быть защищены паролем.</p>
--	---

Примечание: Подробные инструкции о том, как зарегистрировать, подать, изменить или отменить заявку в системе электронных торгов, представлены в Руководстве пользователя для участников электронных торгов и обучающих видеороликах, доступных по этой ссылке: <https://www.undp.org/procurement/business/resources-for-bidders>

Ваше предложение должно быть представлено на казахском или русском языках и быть действительным в течение минимального периода 120 календарных дней.

При подготовке Предложения Вы несете ответственность за то, чтобы предложение достигло адресата в указанные сроки. Предложения, полученные ПРООН после указанного выше срока по любой причине, не будут рассматриваться.

- BU code: KAZ10
- eTendering case ID: 0000010423